



Communiqué de Presse
Le 2 octobre 2006

Résultats du 1^{er} semestre 2006 : Confirmation du retour à la rentabilité

Chiffre d'affaires : + 12%
Résultat opérationnel courant : 1,04 M€
Résultat net : 0,8 M€

**Nouveau succès commercial chez EDF, nouvel accord avec NEXANS,
bon déroulement du projet courant porteur en ligne pour la Région Parisienne**

Compte de résultats simplifié :

en milliers d'euros	1 ^{er} semestre 2005	2 ^e semestre 2005	1 ^{er} semestre 2006	Rappel : Total au 31.12.2005
Chiffre d'affaires	23 706	22 354	26 525	46 060
Résultat opérationnel courant	-928	118	1 040	-809
Autres produits et charges opérationnels	25	179	- 12	204
Résultat opérationnel	-903	297	1 028	-605
Coût de l'endettement financier net	-136	-174	- 170	-311
Charge d'impôt	0	19	45	19
Résultat net part du groupe	-1 039	104	814	-935
Résultat par action en €	-1,07	0,11	0,83	-0,97
Résultat dilué par action en €	-1,03	0,10	0,80	-0,92

Analyse du premier semestre 2006 :

Le retour au profit de Mecerlec, dont les premiers signes pouvaient déjà être constatés au second semestre 2005, sont dus à la fois à ses succès commerciaux et au programme continu d'amélioration des performances engagé.

A noter cependant que, bien que sa situation soit en amélioration par rapport à 2005, le résultat de la filiale espagnole est encore déficitaire de 180 K€ ; le programme d'actions de redressement continue, pour un retour à l'équilibre en 2007.

Principaux succès commerciaux :

Il est à rappeler que début 2004, MECELEC est devenu le premier fournisseur de Gaz de France pour l'ensemble de sa gamme de coffrets de raccordements avec des marchés dont certains s'échelonnent jusqu'à mi 2007.

Début 2005, MECELEC, en partenariat avec NEXANS, s'est vu attribuer par Electricité de France, à l'issue d'un concours international, le marché exclusif de conception de la nouvelle gamme de coffrets de branchements individuels (CIBE) qui est la pierre angulaire de l'activité de la société en France. Ce succès a donné une visibilité sur l'activité d'équipementier de réseau électrique de la société jusqu'en 2012. Les travaux de conception se déroulent conformément au planning prévu et le début des ventes aura lieu en novembre 2006.

De plus, au premier semestre 2006, des nouveaux contrats ont été remportés sur le marché des équipements de raccordements télécoms, tant en France qu'à l'étranger.

Programme continu d'amélioration :

Ce programme a porté principalement sur les achats en profitant de l'accroissement des volumes de production et sur l'automatisation des processus industriels maintenant réalisée à 60%. MECELEC attend également un effet positif du démarrage de la nouvelle unité de production roumaine, opérationnelle depuis janvier 2006.

Nouveau succès commercial chez EDF au second semestre 2006 :

MECELEC confirme sa place de leader auprès d'EDF :

Dans le dernier concours, dont les résultats sont parvenus en septembre, le groupe a remporté la quasi-totalité des lots, soit en première place, soit en fournisseur unique. La prise d'effet de ce concours sera effective dès novembre 2006, sa durée sera, selon les produits, de 11 à 24 mois. Le chiffre d'affaires attendu est de l'ordre de 10 millions d'euros en 2007. L'accroissement des volumes généré servira de levier pour une nouvelle amélioration de la productivité industrielle du Groupe.

Nouvel accord avec NEXANS :

MECELEC a décidé de confier à la société Nexans la distribution de ses produits « électricité », hors EDF (communiqué de presse du 13 septembre 2006). Cette décision sera opérationnelle début 2007. En année pleine, son impact sera d'environ 1 million d'euros de résultat supplémentaire.

Bon déroulement du projet courant porteur en ligne (MECELEC TELECOMS ILE de FRANCE) :

Les travaux préparatoires au déploiement de cette technologie dans la Région Parisienne se déroulent conformément au planning :

- Des décisions seront prises en octobre 2006 quant au choix des fournisseurs de la technologie CPL, suite à l'appel d'offres international lancé en mai dernier.
- La commercialisation et la mission marketing ont été confiées au cabinet de conseil EGIS (communiqué du 30 juin 2006).
 - o La première phase a consisté à identifier les entreprises intéressées, soit comme fournisseurs de services téléphoniques, soit comme fournisseurs d'accès Internet (FAI), soit comme simples distributeurs de la technologie.
 - o Des groupes de travail impliquant les entreprises qui ont manifesté leur intérêt sont en cours de constitution. Ces groupes ont pour objet de définir en détail les modalités commerciales à mettre en place lors du lancement de l'opération : tarifs, prestations, engagements contractuels réciproques, etc.
 - o L'aboutissement de ces différents travaux prendra effet dans le cadre d'un processus de souscription qui sera lancé en décembre 2006.

Les premiers déploiements commerciaux sont prévus en début d'année 2007.

Contacts :

Actus Lyon

Amalia Naveira / Relations analystes/investisseurs – Tél. : 04 72 18 04 92 - anaveira@actus.fr

Marie-Claude Triquet / Relations presse – Tél. : 04 72 18 04 93 – mctriquet@actus.fr

A propos de MECELEC

MECELEC, créé en 1934, est dès l'origine un spécialiste de l'équipement de réseaux électriques.

A la fin des années 50, MECELEC a pris le tournant du polyester pour la fabrication de matériels de raccordement électriques qui étaient jusque là en métal. C'est ce savoir-faire technologique qui a fondé le succès de la société comme équipementier de réseau électrique d'abord, puis équipementier de réseau télécoms et enfin gaz et eau. C'est aussi sur cette technologie que s'est développée toute une branche d'activité (aujourd'hui cédée) dans le secteur automobile.

Mais MECELEC avait déjà à cette époque d'autres compétences qu'elle a complétées au fur et à mesure des années : connectique, électronique, téléphonie, monétique... Ceci lui a permis d'offrir à ses clients non seulement l'enveloppe, coffret ou armoire, mais aussi l'ensemble des équipements intérieurs, souvent de haut niveau technique.

Aujourd'hui MECELEC est une entreprise de 46,2 millions d'Euros de chiffre d'affaires (2005) et de 300 salariés dont l'implantation principale est en Ardèche (Mauves – Saint Agrève), avec des établissements à Fabrègues près de Montpellier, à Vonges près de Dijon, à Bilbao, Madrid et Barcelone en Espagne et à Cluj en Roumanie.

La société est cotée sur l'Eurolist – compartiment C d'Euronext Paris. Code ISIN : FR0000061244 – MCLC